

image.png

Relatório de Contas a Receber - Comissão Vendedor

Objetivo do Relatório

Este relatório permite consultar os **títulos baixados** vinculados a vendedores, calculando a comissão com base no **valor nominal, líquido ou baixado**. É essencial para o controle financeiro de **remuneração variável de equipe comercial**.

1. Tela de Filtros - Como configurar

image.png

Seleção de Vendedores

- Use o botão **Visualizar** para listar os vendedores cadastrados.
- Mova os desejados para a coluna da direita usando os botões .
- Escolha entre:
 - **1º Vendedor**: principal responsável pela venda.
 - **2º Vendedor**: se houver divisão de comissão.

Data de Seleção

Escolha o período com base em:

- **Emissão**
- **Vencimento**
- **Previsão Baixa**
- **Baixa** (recomendado para esse relatório)
- **Digitação Baixa**

Defina a **data inicial e final**.

Demais filtros e configurações

- **Tipo Documento, Situação, Conta/Caixa, Portador**
- **Filial**
- **Cálculo da Comissão sobre:**
 - Valor Nominal (usado no exemplo)
 - Valor Líquido
 - Valor Baixado
- **Opções adicionais:**

- Quebra de página por vendedor
- Imprimir somente totais
- Utilizar razão social do cliente
- **Ordenação:** por documento, cliente, emissão, vencimento, baixa etc.

☐☐ 2. Estrutura do Relatório Gerado

- **Cabeçalho:**
 - Nome da empresa e nome do relatório
 - Período selecionado
 - Indicação de cálculo: *Tipo Cálculo: Vr. Nominal*
 - Situação: **Baixados**
- **Agrupamento por Vendedor**
 - Cada grupo apresenta os títulos relacionados ao vendedor
 - Subtotal por vendedor no final do bloco
- **Colunas do relatório:**

Campo	Descrição
Nº Doc	Identificação do título
Emissão	Data de geração do título
Nome do Cliente	Nome do cliente pagador
Vr. Nominal	Valor bruto registrado
Vr. Líquido	Valor após descontos/encargos
Vencimento	Data de vencimento
Dt. Baixa / Vr. Baixa	Data e valor efetivamente recebido
% / Vr. Comissão	Percentual e valor de comissão calculado

■

☐☐ 3. Exemplo prático do relatório

image.png

- **Checklist Funcionário**
 - 3 títulos (cliente Cristina e Iane Maia Silva)
 - Total nominal: R\$ 20,92 | Valor baixado: R\$ 13,33 | Comissão: R\$ 0,00
- **Funcionário - 00015**
 - Cliente: Gilvan de Oliveira
 - Valor baixado: R\$ 15,00
- **Funcionário - 00097**
 - Cliente Padrão e Iane Maia Silva

- Valor baixado: R\$ 4.000,00

- **Rafaela**

- 5 títulos de clientes diversos

- Valor nominal: R\$ 248,60 | Baixado: R\$ 205,42

☐ Total Geral do Relatório:

- Valor Baixado: R\$ 4.233,75

- Comissão calculada: **R\$ 0,00** (indicando ausência de % definido no sistema ou parametrização ainda não aplicada)

☐ 4. Recomendações de uso

- ☐ **Cálculo de comissões de forma transparente e audível**

- ☐ **Análise de produtividade por vendedor**

- ☐ **Base para remuneração variável**

- ☐ **Identificação de pagamentos e baixas efetivas**
