

Pré-Venda

📄 O que é a Pré-Venda no ERP Cronos?

O recurso de **Pré-Venda** é uma funcionalidade do módulo **Estoque & Faturamento** do ERP Cronos que permite registrar pedidos preliminares antes da efetivação da venda. Ele funciona como uma reserva formalizada de produtos para um cliente,

⚙️ Como Funciona na Prática

1. Cadastro de Pré-Venda

- 📄 Seleção do cliente
- 📄 Definição dos produtos e quantidades
- 📄 Condições de pagamento
- 📄 Prazos de entrega ou validade do pedido

2. Reserva de Estoque

- O sistema verifica e **reserva automaticamente** os itens selecionados, evitando a venda duplicada ou falta de estoque.

3. Emissão de Pedido ou Orçamento

- A pré-venda gera um **documento interno** que pode ser usado como orçamento ou controle de pedidos em aberto.

4. Conversão para Venda

- Quando confirmada, a pré-venda pode ser facilmente convertida em:
 - 📄 Pedido de venda definitivo
 - 📄 Nota fiscal
 - 📄 Lançamento no financeiro

📄 Vantagens da Pré-Venda no Cronos

- 📄 **Planejamento de Vendas:** permite prever a demanda e ajustar a produção ou o reabastecimento.
- 📄 **Controle de Estoque Eficiente:** os produtos são reservados automaticamente, garantindo que não sejam vendidos para outro cliente.
- 📄 **Agilidade no Faturamento:** evita retrabalho, já que todos os dados da pré-venda são reaproveitados na venda final.
- 📄 **Integração com Outros Módulos:** conecta-se ao financeiro, faturamento e relatórios, gerando uma gestão completa.

- **Relatórios Gerenciais:** possibilita acompanhar o pipeline de vendas, negociações pendentes e previsões de faturamento.
-

☐☐ Ideal para Quem?

- Equipes de vendas que trabalham com orçamentos e pedidos sob aprovação
- Empresas que precisam de **controle rigoroso de estoque**
- Operações com **ciclo de vendas mais longo** ou que exigem garantias de reserva de produto

☐☐ 1. Acesso ao Módulo

O vídeo começa mostrando como **navegar até o módulo** de **Estoque & Faturamento** no ERP Cronos. Esse é o ponto de partida para registrar uma pré-venda corretamente.

☐☐ 2. Cadastro da Pré-Venda

Você aprende como **lançar uma nova pré-venda**, informando:

- ☐☐ Cliente
 - ☐☐ Produtos
 - ☐☐ Quantidades
 - ☐☐ Condições de pagamento
-

☐☐ 3. Verificação de Estoque

O sistema realiza automaticamente a **verificação de disponibilidade** dos produtos, permitindo inclusive:

- ☐☐ Reserva de itens
 - ☐☐ Garantia de que não haverá conflitos com outras movimentações
-

☐☐ 4. Emissão de Documentos

Com poucos cliques, é possível:

- ☐☐☐☐ Gerar pedidos
 - ☐☐ Emitir orçamentos
 - ☐☐ Formalizar a negociação com o cliente
-

☐☐ 5. Integração com Faturamento

A pré-venda pode ser **convertida diretamente em uma venda efetiva**, integrando-se com o módulo de faturamento:

- ☐☐ Emissão de Nota Fiscal
 - ☐☐ Controle financeiro automatizado
-

☐☐ Benefícios Destacados

- ☐☐ Melhor planejamento de vendas
 - ☐☐ Otimização do controle de estoque
 - ☐☐ Agilidade nos processos de faturamento
 - ☐☐ Integração total entre módulos
-

☐☐ Vídeo-Aula:

A vídeo-aula “**CRONOS ENSINA - COMO LANÇAR UMA PRÉ-VENDA NO MÓDULO ESTOQUE & FATURAMENTO**” demonstra, de forma prática, como utilizar o ERP Cronos para registrar uma pré-venda, destacando as funcionalidades disponíveis no módulo de Estoque & Faturamento.

<https://www.youtube.com/embed/2BUOhaduFkM?si=CMocU1CzHb6NZ3ym>
