

image.png

Controle de Verba

O controle de verba, em resumo, define o valor que o seu vendedor pode conceder de desconto ou vender acima do preço de tabela.

Exemplo: Caso o vendedor tenha R\$500 definido no seu controle de verba e faça uma venda com R\$100 acima do preço de tabela, seu controle de verba fica em R\$600... E após isso, caso ele faça uma venda e conceda R\$50 de desconto em uma próxima venda, seu controle de verba fica com R\$550.

Definindo controle de regra por vendedor

Faturamento > Controle de verba

image.png

Seleciona o funcionário e clica em 'Inserir Manual'

image.png

Define um valor para o controle de verba e digita o histórico

image.png

Após isso, aparece o saldo inicial da verba do funcionário, conforme definido na tela anterior

Cada venda que for feita pelo vendedor, seja acima ou abaixo do preço de tabela, vai influenciar diretamente na verba do vendedor.

O controle de verba será afetado independente se o preço for modificado direto no preço do produto ou for concedido desconto.

image.png

No exemplo acima, temos movimentos com vendas abaixo e acima do preço de tabela, seja editado manualmente o preço ou concedido desconto direto no item e na venda.

Em destaque, temos o saldo atual da verba do vendedor após as movimentações.

* O controle de verba reinicia sempre no primeiro dia do mês.
