

image.png

## Controle de Verba

---

O controle de verba, em resumo, define o valor que o seu vendedor pode conceder de desconto ou vender acima do preço de tabela.

Exemplo: Caso o vendedor tenha R\$500 definido no seu controle de verba e faça uma venda com R\$100 acima do preço de tabela, seu controle de verba fica em R\$600... E após isso, caso ele faça uma venda e conceda R\$50 de desconto em uma próxima venda, seu controle de verba fica com R\$550.

---

Definindo controle de regra por vendedor

### Faturamento > Controle de verba

image.png

**Seleciona o funcionário e clica em 'Inserir Manual'**

image.png

**Define um valor para o controle de verba e digita o histórico**

image.png

**Após isso, aparece o saldo inicial da verba do funcionário, conforme definido na tela anterior**

---

Cada venda que for feita pelo vendedor, seja acima ou abaixo do preço de tabela, vai influenciar diretamente na verba do vendedor.

O controle de verba será afetado independente se o preço for modificado direto no preço do produto ou for concedido desconto.

image.png

No exemplo acima, temos movimentos com vendas abaixo e acima do preço de tabela, seja editado manualmente o preço ou concedido desconto direto no item e na venda.

Em destaque, temos o saldo atual da verba do vendedor após as movimentações.

---

\* O controle de verba reinicia sempre no primeiro dia do mês.

---